

VASTE BOUWPARTNERS

Ongeveer 3 jaar geleden hebben we als bedrijf een cruciale verandering gekozen in ons inkoopbeleid. Waar we eerst oneindig veel crediteuren hadden, om onze projecten te realiseren, is gekozen voor vaste bouwpartners. Samenwerking is hierbij de essentie.

Voorheen werd altijd de goedkoopste prijs gezocht, maar dit had ook een keerzijde. Ons beleid is 180 graden veranderd, waarmee we een volledige cultuurverandering zijn gestart. Door nu met onze leveranciers en onderaannemers in te zetten op nauwe en langdurige samenwerking, lopen processen beter en ontstaat er meer vertrouwen in elkaar.

We versterken en verbeteren elkaar als bedrijven, waarbij het streven is om alles zo vlekkeloos en volgens planning te laten verlopen. Het overgrote voordeel hierbij is dat we daarmee aanzienlijke faalkosten kunnen voorkomen. Samen met onze bouwpartners kunnen we dus voor alle bedrijven waarde creëren.

Per productgroep hebben we minimaal 2 bedrijven geselecteerd. Allereerst is dit vanuit een economische gezonde basis (concurrentie, marktconforme prijzen en risicomijdend), maar daarnaast hebben we altijd meer dan 1 bedrijf nodig, om alle werkzaamheden, hoe specifiek dan ook, uit te kunnen laten voeren. Daarbij kan niet 1 onderaannemer alle betreffende projecten voor ons uitvoeren, omdat daar ook de capaciteit ontbeert.

Voordat we starten met een project willen we al vrij snel in het proces duidelijkheid hebben over de te kiezen bouwpartner(s) om samen dit project te realiseren. Dit schept rust, duidelijkheid, en voorkomt veel verkeerde energie, t.a.v. selectieprocedures e.d. Onze bouwpartners kunnen hierdoor projecten makkelijker inplannen, wat weer vertrouwen schept.

Allen die werkzaam zijn in en aan onze projecten zijn uitermate belangrijk hierbij, om tot een goed eindresultaat te komen; zowel kwalitatief, klantgericht als duurzaam.

Voor vragen of feedback mail naar communicatie@fraanje.com

Aannemingsbedrijf Fraanje B.V.

Nieuwe Kraaijertsedijk 37
4458 NK 's-Heer Arendskerke
+31 (0)113 61 55 00
info@fraanje.com